



Ingersoll Werkzeuge GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt ein breites Spektrum zukunftsorientierter Zerspanungswerkzeuge. Durch permanente Innovationen werden wir den stetig wachsenden Anforderungen des Marktes gerecht.

Zur Nachfolgeregelung unseres Verkaufsteams suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen:

GEBIETSVERKAUFSLEITER WEST-DEUTSCHLAND (M/W/D)

für die technische Beratung und den Verkauf von spanabhebenden Werkzeugen.

Die Stelle erfordert eine leistungsbereite und mit Führungsqualitäten ausgestattete Persönlichkeit, die das vorhandene Team führt, lenkt und motiviert. Sie verantworten das Umsatzbudget des Teams und stellen den optimalen Kommunikationsfluss im Team, gegenüber der Verkaufsleitung und gegenüber unseren Kunden her, um für eine nachhaltige Kundenzufriedenheit zu sorgen.

Als Voraussetzung für diese Tätigkeit verfügen Sie idealerweise bereits über langjährige Erfahrungen in der zerspanenden Werkzeugbranche oder haben als Referenz eine vergleichbar leitende Tätigkeit ausgeübt. Durchsetzungskraft, strategisches Denken, Selbständigkeit und kaufmännische Kenntnisse runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie sich in einem erfahrenen und erfolgreichen Team beruflich weiterentwickeln wollen, dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen.

Für nähere Informationen zu allen Stellenangeboten steht Ihnen unser Personalverantwortlicher, **Herr Thomas Schmidt, unter der Telefon-Nr.: 02773/742-248** zur Verfügung.



Ingersoll Werkzeuge GmbH

Hr. Thomas Schmidt - Personalabteilung • Kalteiche-Ring 21-25
35708 Haiger • t.schmidt@ingersoll-imc.de

www.ingersoll-imc.de